

De Florigo Factor



Contact met uw klant is misschien wel het belangrijkste product dat u verkoopt. Als reactie gunt de klant u de business.



Toewijding voor het werk en een band met de klant. Zo tonen u en uw medewerkers dat er meer is dan een 'frietje mét'.



Wij luisteren naar uw wensen en vertalen die dan naar vakwerkoplossingen. Ook dat is onze persoonlijke aanpak.

Het menselijke gezicht van Florigo

De interactieve manier van met elkaar omgaan, naar elkaar luisteren, is onze tweede natuur geworden. Het belang van de klant en de leverancier lijken soms in elkaar over te lopen. Dat scheidt een band. U doet in uw zaak waarschijnlijk niet anders. Want uw klant komt niet alleen maar bij u binnen om de kwaliteit, die gunt het u ook. Wij noemen het de Florigo Factor, zeg maar, de menselijke aanpak.



Naast eenvoudige mogelijkheden om uw zaak met speciale verlichtingstoepassing de uitstraling te geven die past bij de buurt of bij uw klanten, zijn er nog tal van handige opties. Wij vinden 'kleur geven' aan het zilvergrijs rvs vooral 'leuk' en aantrekkelijk. Maar het zijn bijvoorbeeld disposablehouders, werkbladen, oliefilters die uw werk praktisch vereenvoudigen.



Kiest u voor onze bestaande Flotronic snackcomputer of voor een van onze innovatieve touchscreens? Het maakt niet uit, want u beschikt altijd over alle voordelen van onze HR-Plus lijn: schone open ketel, koelzone en altijd uitgevoerd in onderhoudsarm rvs dat 'aankoecken' voorkomt. Gemakkelijk schoon te maken, dat bevordert de hygiëne.



Meer weten? Bel Florigo (0348) 420138 of Van Gestel (055) 5263333. Voor alle informatie die u wenst of voor een afspraak of demonstratie.



Kwaliteit met raffinement

Florigo Frying Equipment B.V.
Gildenweg 1, 3449 HT Woerden • Postbus 341, 3440 AH Woerden
Tel.: 0348-420138 • Fax: 0348-423549 • www.florigo.nl

FLORIGO

FRYING EQUIPMENT